



شركة وادي الرياض
Riyadh Valley Co

تأثير جائحة كورونا على قطاع رأس المال الجريء مع نظرة خاصة على منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا



يوليو 2020

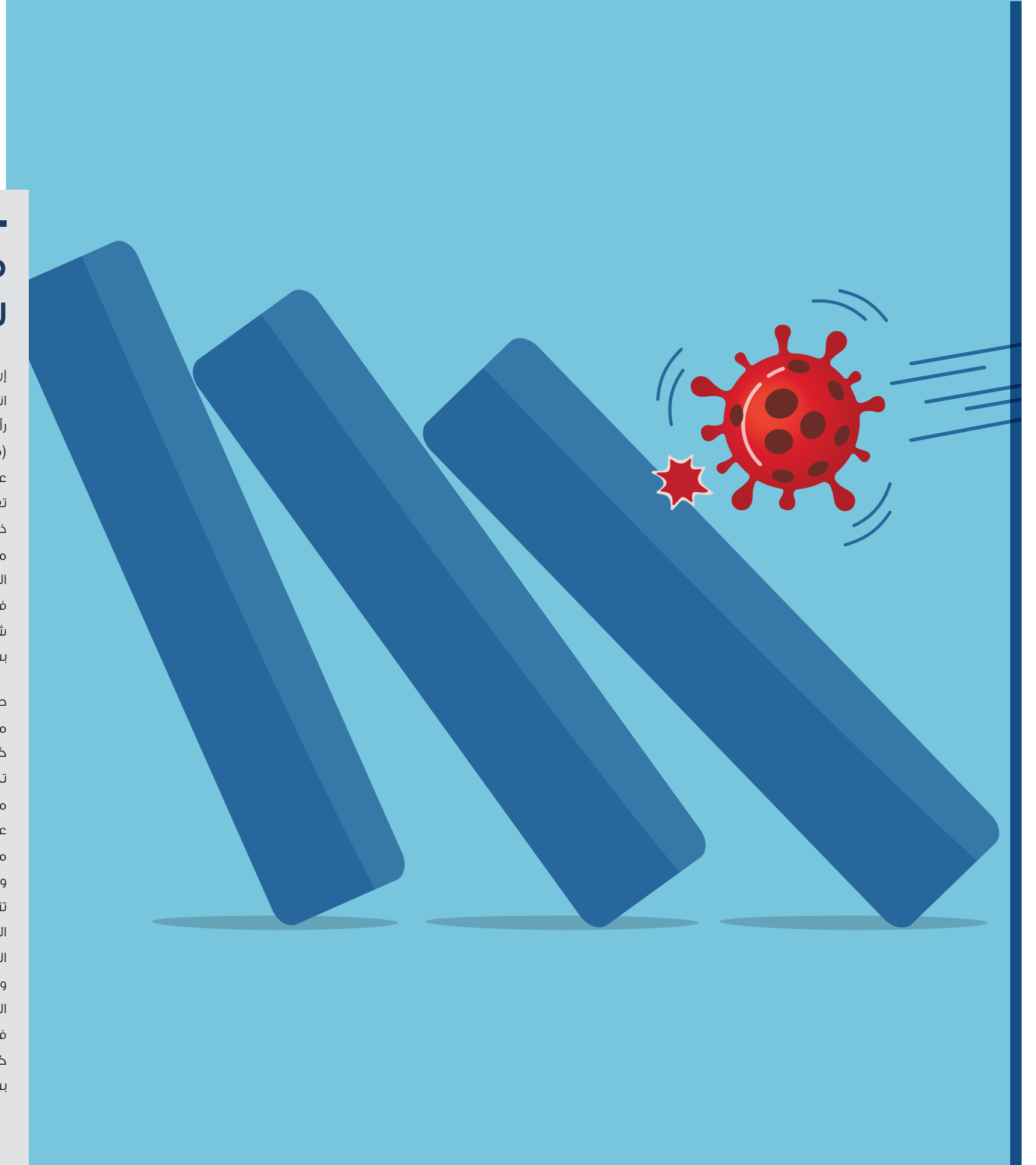
مخاطر تفشي جائحة كورونا على قطاع رأس المال الجريء

ويتوقع صندوق النقد الدولي الذي يشير إلى هذه الإجراءات باسم الإقفال الكبير "The Great Lockdown" أن ينخفض النمو الاقتصادي العالمي بنسبة 4.9%، مما يجعله أسوأ هبوط اقتصادي منذ الكساد الكبير في عام 1930.

ونظراً لانخفاض معدل إنفاق الأسر وإعادة تقييم قطاعات الأعمال لخططها الاستثمارية في ظل الانكماش الاقتصادي المستمر، يمكننا أن نشهد انخفاضاً على مستوى نشاط إبرام الصفقات ويتضح ذلك في صورة معاملات مخفضة من حيث الحجم والقيمة. وفيما يتعلق بالشركات الصغيرة، شهدنا تراجعاً في الإيرادات وانخفاضاً في التدفقات النقدية في الأشهر الماضية. وتقوم المؤسسات بدورها بدعم رأس المال وتعزيزه للتخفيف من وطأة التدفقات النقدية المنخفضة. وبخصوص المشاريع الناشئة التي تعتمد على التمويل من أصحاب رأس المال الجريء لتغطية نقص تدفقاتهم النقدية، فقد تعرضت لعقبات أخرى بسبب ظروف البيئة التشغيلية الصعبة.

إن تأثير الانكماش الاقتصادي الناجم عن جائحة كورونا قد انتشر عبر القطاعات والأسواق المتنوعة بما في ذلك قطاع رأس المال الجريء. متمثلاً في الانخفاض في الصفقات (قيمة وحجم المعاملات) والتحفّظ في التقييم وتأخر عمليات التخرج، فضلاً عن طريقة هيكلة الصفقات وإعادة تقييم التغييرات التشغيلية بين شركات المحفظة بما في ذلك معدل الحرق النقدي (Cash Burn Rate) واستراتيجيات مثل "النمو مهما كانت التكلفة" أو "حصة السوق على الربحية". غير أنه ونظراً لطبيعة أسواق رأس المال الجريء، فإنها قد تتعافى بصورة أبطأ، مقارنةً بأسواق المال التي شهدت تقلبات واسعة النطاق في شهر مارس ثم انتعشت بسرعة بعد ذلك.

طبقت الحكومات في جميع أرجاء العالم أشكالاً مختلفة من تدابير التباعد الاجتماعي؛ بهدف منع انتشار فيروس كورونا والتي أسفرت عن آثار اقتصادية واسعة النطاق. كما تم إغلاق الحدود الدولية وفرض قيود على السفر الجوي في محاولة لمنع انتشار العدوى. ونتيجة لذلك، انخفض الطلب على قطاعات السفر والضيافة والترفيه. كما انخفضت معدلات الإقبال على مراكز التسوق ومراكز البيع بالتجزئة وتم تنظيم التجمعات الاجتماعية وتوقفت الفعاليات التي تنطوي على جمع عدد كبير من الأشخاص في الأماكن العامة مثل الحفلات الموسيقية، والأحداث الرياضية، ودور السينما. وتوقف قطاع الخدمات الذي يتألف من المطاعم والتعليم واللياقة البدنية والجمال والصحة. كما أثرت التعطيلات اللاحقة لشبكات سلسلة الإمداد على العمليات في قطاع التصنيع. كذلك فإن الصدمة التي أصابت الطلب كانت ملموسة بصورة حادة في أسواق الطاقة التي تقاومت بسبب زيادة المعروض، إلى جانب تدهور أسواق النفط.



العرض التوضيحي 1: المشاريع الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا والتي تلقت تمويلًا خلال تفشي جائحة كورونا

المشروع الناشئ	القطاع	قيمة التمويل (الجولة الحالية)	التمويل (الجولات السابقة)
كيتوبي	توصيل طعام	225 مليون ريال سعودي	102 مليون ريال سعودي
فيزيتا	الرعاية الصحية الإلكترونية	151 مليون ريال سعودي	86 مليون ريال سعودي
جاهز	توصيل طعام	137 مليون ريال سعودي	–
بيع أي سيارة	بيع السيارات عبر الإنترنت	131 مليون ريال سعودي	–
واحد	تكنولوجيا مالية	94 مليون ريال سعودي	56 مليون ريال سعودي
نعناع	التسوق الإلكتروني	68 مليون ريال سعودي	22 مليون ريال سعودي
أكاديمية نون	تكنولوجيا التعليم	49 مليون ريال سعودي	32 مليون ريال سعودي
أوكادوك	الرعاية الصحية الإلكترونية	37 مليون ريال سعودي	–
أي مايل	خدمات لوجستية	37 مليون ريال سعودي	–

المصدر: مينا بايتس وأمي انغو ولافاز

نشاط رأس المال الجريء العالمي في الربع الأول – 2020

على الصعيد العالمي، جمعت شركات رأس المال الجريء المدعومة من قبل صناديق رأس المال الجريء مبلغ وقدره 61 مليار دولار أمريكي في الربع الأول من عام 2020 من خلال 4206 صفقة¹. وانخفض عدد الصفقات بنسبة 10% في الربع الأول لعام 2020 مقارنة بالربع الأول لعام 2019. وتراجع نشاط الصفقات في آسيا بنسبة 20% على أساس سنوي، مقارنة بالانخفاضات التي بلغت 17% في أمريكا الشمالية و10% في أوروبا، ويُرجح أن يُعزى جزء من هذا الانخفاض إلى بدء تفشي وباء كورونا في آسيا إضافة إلى توتر العلاقات الأمريكية-الصينية في الآونة الأخيرة وانخفاض عام كبير في الأسواق الناشئة مقارنة بالأسواق المتقدمة. أما في الولايات المتحدة، تراجعت الصفقات في الربع الأول من عام 2020 بنسبة 16% على أساس سنوي. وفي مارس 2020، تراجعت الصفقات الأمريكية بنسبة 22% على أساس سنوي نتيجة تفشي جائحة كورونا².

1 كي بي إم جي

2 برايس ووترهاوس كوبرز

التأثير على التمويل والصفقات الاستثمارية والعوائد وعمليات التخرج

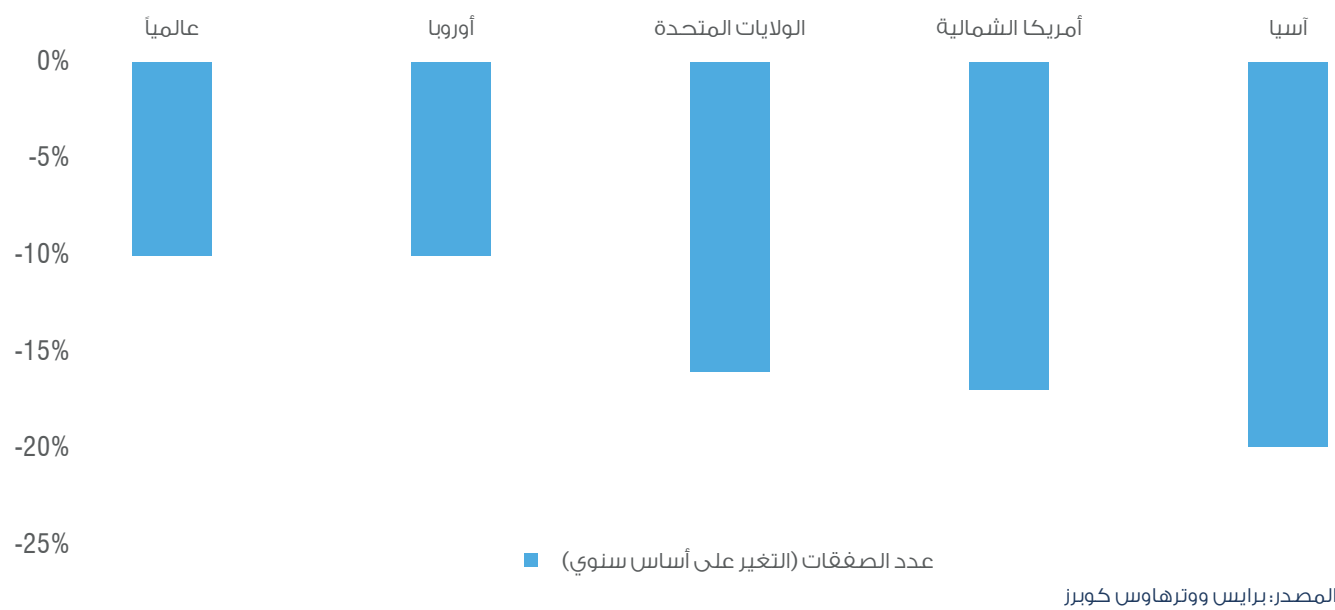
شعرت المشاريع الناشئة في مراحل النمو المختلفة بالتأثير بطريقة مختلفة. كما أن الشركات التي تم تأسيسها حديثاً والتي تغتفر إلى رؤية تحقيق الإيرادات قد عانت صعوبة في تمويل رأس المال الجريء لتحقيق النمو. وانخفض حجم المعاملات في الفترة السابقة نظراً لأن مصادر الصفقات والدراسات النافذة للجهالة شهدت تراجعاً بسبب قيود السفر وإجراءات حظر التجول. من ناحية أخرى، أن الانخفاض في حجم الصفقات يؤدي إلى زيادة في جودتها، نظراً لأن المزيد من التدقيق على المشاريع الناشئة يؤدي إلى ضمان وصول رأس المال إلى الشركات الواعدة فقط.

ونج عن بعض المشاريع الناشئة في قطاعات معينة تأثيرات إيجابية مثل الرعاية الصحية الإلكترونية والتكنولوجيا الحيوية وتكنولوجيا التعليم والتكنولوجيا المالية وتطبيقات التوصيل وتطبيقات بث الفيديو المباشر والألعاب عبر الإنترنت. وقد حصلت هذه المشاريع الناشئة على تقييمات عالية وتمويل من شركات رأس المال الجريء.

مثلاً فقد تمكنت «واحد» وهي شركة ناشئة توفر منصة تداول تتوافق مع الشريعة من إغلاق جولة تمويلية بقيمة 25 مليون دولار أمريكي بتقييم أعلى من الجولات السابقة في يونيو 2020 من المستثمرين بقيادة شركة أرامكو السعودية لريادة الأعمال (واعد فينتشر) وبيكو كابيتال. على غرار ذلك، توجد مشاريع ناشئة أخرى في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا حصلت على تمويل منذ بدء تفشي الوباء، شملت قطاع توصيل الطعام مثل «كيتوبي» و«جاهز» ومنصات التسوق الإلكتروني مثل «نعناع» ومنصات الرعاية الصحية الإلكترونية مثل «فيزيتا» و«أوكادوك» ومنصات بيع السيارات عبر الإنترنت مثل «بيع أي سيارة» - وشركات الخدمات اللوجستية للشحن والتوصيل مثل «أي مايل»



العرض التوضيحي 2: الانخفاض السنوي في نشاط الصفقات في الربع الأول من عام 2020 مقارنة بالربع الأول من عام 2019



على الرغم من تباطؤ معدل الصفقات، فقد جمعت 58 شركة أمريكية حوالي 100 مليون دولار أمريكي أو أكثر في الربع الأول من عام 2020. وتعد دول القارة الآسيوية أكثر الدول تضرراً جراء تفشي جائحة كورونا، حيث انخفض نشاط الصفقات بالتزامن مع انتشار الجائحة، وبإمكاننا أن نعزو سبب تضرر دول آسيا بشكل يفوق دول العالم الأخرى، نظراً لكون الصين هي أول دولة سجلت فيها حالات الإصابة بالفيروس بشكل رسمي؛ ومن المنطقي أن تكون دول القارة المحيطة بها أكثر الدول تضرراً.

العرض التوضيحي 3: أبرز استثمارات قطاع رأس المال الجريء على الصعيد العالمي في الربع الأول - 2020

المشروع الناشئ	القطاع	قيمة التمويل	بلد المنشأ
وايمو	سيارات ذاتية القيادة	2.5 مليار دولار أمريكي	الولايات المتحدة
جنريت كابيتال	تمويل شركات التكنولوجيا النظيفة	1 مليار دولار أمريكي	الولايات المتحدة
جوجيك	خدمات التوصيل والتنقل	3 مليار دولار أمريكي	إندونيسيا
يوانغوداو	تكنولوجيا التعليم	1 مليار دولار أمريكي	الصين
ريغولت	تكنولوجيا مالية	500 مليون دولار أمريكي	المملكة المتحدة
معامل جوول	منتجات استهلاكية	700 مليون دولار أمريكي	الولايات المتحدة
جوبي أفياشن	طيران (محركات كهربائية)	590 مليون دولار أمريكي	الولايات المتحدة
ليليوم	طيران (محركات كهربائية)	590 مليون دولار أمريكي	ألمانيا

المصدر: برايس ووترهاوس كوبرز وكوي بي إم جي

التغير في ديناميكيات العلاقة بين أصحاب رأس المال الجريء والمؤسسين

قبل الأزمة، كان من السهل نسبياً الحصول على رأس المال لكل من مستثمري شركات رأس المال الجريء والمشاريع الناشئة. وبعد الأزمة، سيواجه قطاع رأس المال الجريء خيارات صعبة بشأن صرف أو استخدام الأموال لأنه سيكون مسؤولاً أمام المستثمرين عن كفاءة الاستثمار والانفاق بشكل أكبر. إن شركات رأس المال الجريء التي لديها أموال اتجهت لدعم الشركات الموجودة بالفعل ضمن محافظتها لمساعدتها على تجاوز الأزمة بدلاً من الدخول في استثمارات جديدة.

كما اتجهت شركات رأس المال الجريء إلى تغيير شروطها التي تم الاتفاق عليها سابقاً مع الشركات الناشئة بناءً على توقعات محدثة للإيرادات بعد تفشي جائحة كورونا. وستميل الكفة الآن نحو شركات رأس المال الجريء عوضاً عن الشركات الناشئة قبل تفشي الجائحة.

اضطرت الشركات التي كانت على مقربة من جمع رأس المال قبل تفشي الجائحة إلى إجراء تسوية من أجل تقييمات دون المستوى الأمثل. وفي ظل هذا السيناريو الذي تكون فيه إدارة التدفق النقدي حاسمة، فإن المشاريع الناشئة القادرة على خفض مستويات الحرق النقدي الخاصة بها ستخرج من الأزمة أقوى وستكون أكثر جاذبية للمستثمرين. حيث إن المشاريع الناشئة التي يمكنها التأقلم مع "الوضع الطبيعي الجديد" من خلال ابتكار مقترحات قيمة جديدة وتطويرها إلى منتجات طويلة الأجل ستكون الأكثر جاذبية. وسينصب التركيز على الربحية بدلاً من النمو بأي تكلفة وهو الأمر الذي كان سائداً قبل الجائحة.

التأثير على عمليات التخارج

لقد كانت عمليات الطرح الأولي للاكتتاب العام خياراً مفضلاً لتخارج المستثمرين في قطاع رأس المال الجريء. غير أن تقلبات السوق خلال الأشهر القليلة الماضية تجعل قرار الشروع في إجراء طرح أول للاكتتاب العام غير مؤكداً لإدارة الشركة وأعضاء مجلس الإدارة. مما يمكن أن يؤدي إلى تراجع ملحوظ في حجم الاكتتابات خلال فترة الأزمة.

ومن المتوقع أن يحدث تباطؤ في خيارات التخارج الأخرى مثل عمليات الاندماج والاستحواذ، نظراً لأن الشركات الاستثمارية ستركز بشكل كبير على السيولة والحفاظ على العمليات بدلاً من الاستثمار الخارجي. وفي هذه الحالة، ستضطر المشاريع الناشئة التي تواجه صعوبة في جمع رأس المال إلى بيعها إذا لم تتمكن من إيجاد مصادر تمويل أخرى. الأمر الذي من شأنه أن يخلق فرضاً للشركاء الاستراتيجيين أو المستثمرين للقيام بعمليات استحواذ ذكية أو اكتساب موظفين مميزين إذا تمكنوا من إيجاد السيولة لتحقيق ذلك.

كيف تأثرت الصفقات خلال الأزمة المالية العالمية 2008-2009

شهد آخر ركود اقتصادي كبير خلال 2008-2009 عددًا من المشاريع الناشئة التي تم تمويلها في المراحل المبكرة مثل "سلاك" و"إير بي إن بي" و"لايفت" واستمروا في أن يصبحوا شركات ناشئة يتخطى رأس مالها مليار دولار وحققوا عمليات إدراج ناجحة في أسواق المال. كما شهدت أسماء بارزة أخرى مثل "تويتر" و"لينكد إن" و"سكوير" تمويلًا في مراحل متأخرة ونتج عنها اكتتابات عامة ناجحة³.

أيضاً هناك مشاريع ناشئة حصلت على تمويل بتقييمات أقل من الجولات السابقة خلال الأزمة، لكنها قدمت في النهاية عمليات تخارج ناجحة. على سبيل المثال، كان تقييم "فيسبوك" قبل الأزمة 15 مليار دولار أمريكي في عام 2008 خلال عملية التمويل من الجولة ج الخاصة به وتقييم بقيمة 10 مليارات دولار أمريكي فقط في عام 2009 بعد الأزمة. ثم قفز تقييمه إلى 24 مليار دولار أمريكي في الجولة التالية من التمويل في عام 2010 ثم إلى 65 مليار دولار أمريكي في الاكتتاب العام الأولي في عام 2012.

تأثير جائحة كورونا على قطاع رأس المال الجريء مع نظرة خاصة على منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

تأثير جائحة كورونا على قطاع رأس المال الجريء مع نظرة خاصة على منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

العرض التوضيحي 4: أبرز المشاريع الناشئة التي تلقت تمويلًا خلال الأزمة الاقتصادية 2008-2009



المصدر: كرونشباس ، ملاحظة: يشير الخط باللون الأحمر إلى جولات التقويم السابقة وتخفيض القيمة بينما يشير الخط باللون الأخضر إلى جولات ارتفاع القيمة أو عمليات التخرج الإيجابية.

التطورات الأخيرة

برغم الجائحة، لقد كان النصف الأول من شهر يونيو جيدًا بالنسبة للاكتتابات العامة في الولايات المتحدة، حيث تم جمع 9 مليارات دولار أمريكي من خلال قوائم الاكتتابات العامة، كما عاد التفاؤل إلى أسواق الأسهم العالمية⁴. وتمكنت "وارنر ميوزك" من تسعير أسهمها بالقرب من قمة النطاق السعري المحدد مسبقًا، وزيادة العرض إلى 1.9 مليار دولار أمريكي. كما جمعت شركة "روبالتي فارما" 2.1 مليار دولار أمريكي في اختتامها العام في 15 يونيو، وهي الصفقة الأكبر خلال العام حتى الآن. ورفعت شركة زوم إنفو -شركة برمجيات تسويق- سعرها بأعلى من المعدل المحدد في وقت سابق لتجمع 935 مليون دولار أمريكي. بالإضافة إلى ذلك، قامت شركة "شيفت فور بوينتس" وهي شركة تعمل في مجال التكنولوجيا المالية، بتسعير اكتتابها بسعر أعلى من المعدل المحدد في وقت سابق، لتجمع 345 مليون دولار أمريكي. كما تمكنت شركة "أفيديتي للعلوم الحيوية" من طرح اكتتاب عام ناجح حيث جمعت 259.2 مليون دولار أمريكي. تشير هذه القوائم إلى أن سوق الاكتتابات العامة تحسن كثيرًا مقارنة ببداية الأزمة في مارس وأبريل. وبالرغم من وجود مخاوف من أن ارتفاع أسواق المال يعيد كل البعد عن الواقعية.



* أحد استثمارات شركة وادي الرياض

الأثر المترتب على جائحة كورونا

نتج عن جائحة كورونا أن التركيز بات منصّباً على جودة الصفقات أكثر من الكم. شهدت البيئة الريادية للمشاريع الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا ارتفاعاً قياسياً بمبلغ وقدره 188 مليون دولار أمريكي في إجمالي التمويل في أبريل 2020، ولكن هذا الارتفاع يرجع سببه بشكل رئيسي إلى صفقة واحدة قيمتها 150 مليون دولار أمريكي جمعتها مجموعة "إي إم بي جي" إلى جانب التمويل بقيادة مجموعة "أوليكس" ومساهمين آخرين حاليين. وتراجع عدد الصفقات بنسبة 65% من 49 صفقة في أبريل 2019 إلى 17 صفقة فقط في أبريل 2020. وهذا ما حدث في مايو 2020 أيضاً، حيث تراجع عدد الصفقات من 45 صفقة في مايو 2019 إلى 33 صفقة في 2020. وفيما يتعلق بالربع الأول من عام 2020، تراجع عدد الصفقات من 138 صفقة في الربع الأول 2019 إلى 108 صفقة في 2020 بينما ارتفعت القيمة الإجمالية للصفقات من 271 مليون دولار أمريكي إلى 277 مليون دولار أمريكي⁵.

يوضح الجدول أدناه عدد الصفقات وقيمة الصفقات خلال الربع الأول وشهري أبريل ومايو من هذا العام والتغيير على أساس سنوي من عام 2019.

العرض التوضيحي 6: عدد الصفقات وقيمة الصفقة في 2020 والتغيير على أساس سنوي من عام 2019

الفترة / الشهر	الربع الأول 2020	التغيير على أساس سنوي	أبريل 2020	التغيير على أساس سنوي	مايو 2020	التغيير على أساس سنوي
عدد الصفقات	108	-22%	49	-65%	33	-26%
قيمة الصفقة (مليون دولار أمريكي)	277	2.2%	61	-37%*	51	-7.2%

المصدر: ماجنت. * - باستثناء الصفقة الكبرى المذكورة أعلاه

5 ماجنت

التأثير الواقع على قطاع رأس المال الجريء في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

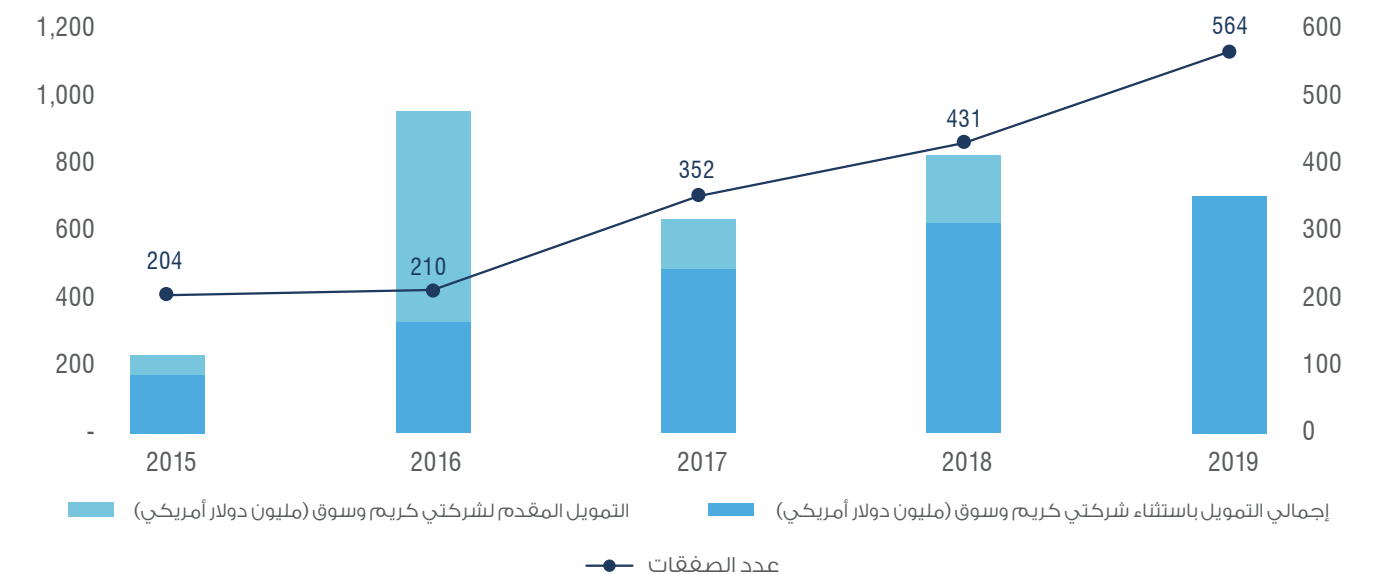
شهدت المشاريع الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا تمويلًا قويًا قبل أزمة جائحة كورونا

قبل جائحة كورونا، كانت البيئة الريادية للمشاريع الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا قد شهدت تمويلًا قويًا من قبل المستثمرين، حيث ارتفع عدد الصفقات بشكل متزايد منذ عام 2015، وكان عام 2019 عامًا قياسيًا بالنسبة للمشاريع الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا من حيث عدد الصفقات. حيث تم تنفيذ 564 استثمارًا في مشاريع ناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وبلغ إجمالي التمويل 704 مليون دولار أمريكي بزيادة قدرها 31% في عدد الصفقات و12% في إجمالي التمويل مقارنة بعام 2018 عند استبعاد التمويل السابق في "كريم" و "سوق".

تمويل صفقة مشروع ناشئ في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا في 2020

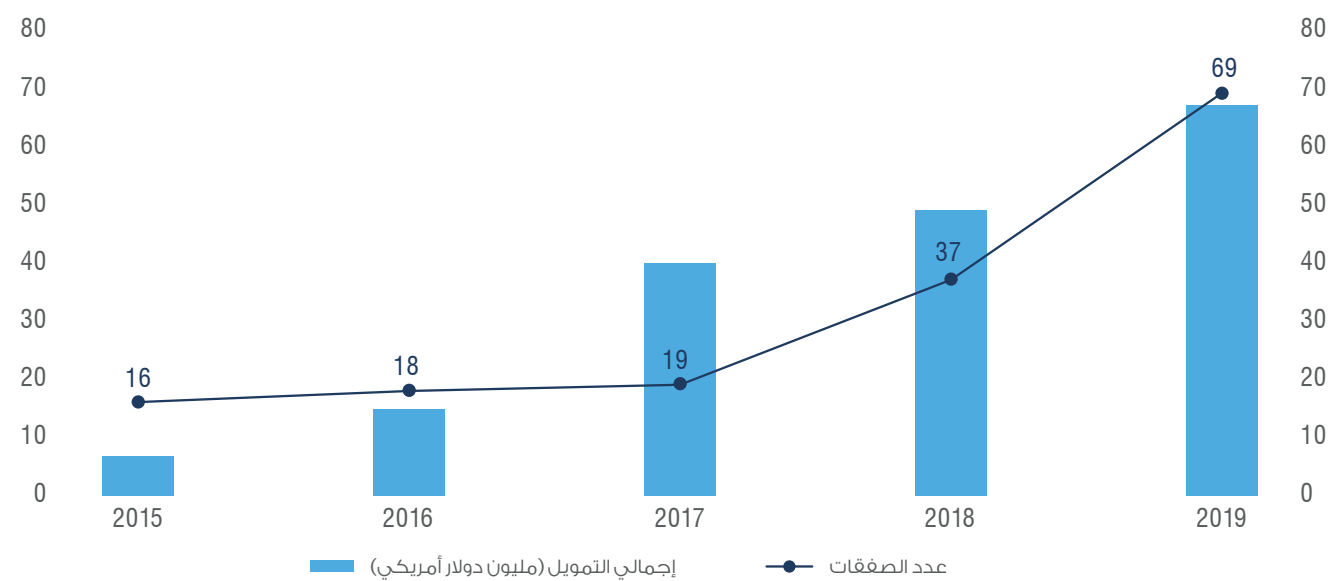


العرض التوضيحي 5: إجمالي التمويل وعدد الصفقات في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا منذ عام 2015



سجلت المملكة العربية السعودية رقماً قياسياً من استثمارات المشاريع الناشئة في عام 2019 مسجلة 71 صفقة بقيمة إجمالية تبلغ 67 مليون دولار أمريكي. وقد استمر ذلك في عام 2020 بالإضافة إلى عدد من المشاريع الناشئة التي حصلت على تمويل رغم وقوع الأزمة. كما استفادت المشاريع الناشئة في السعودية من البرامج المُسرَّعة للأعمال مثل مشروع مسرعة الأعمال "مسك500" ومسرعة أعمال "مسك للنمو" وحاضنة "بادر" للتقنية الحيوية، حيث شكلت مسرعات الأعمال 32% من الاستثمارات الناشئة في السعودية لعام 2019. كذلك ساهمت برامج الإرشاد والتمويل المقدمة من الهيئة العامة للمنشآت الصغيرة والمتوسطة وذراعها التمويلي الشركة السعودية للاستثمار الجريء بشكل كبير في دعم انتشار الشركات الناشئة والمستثمرين الملائكيين وصناديق رأس المال الجريء في المملكة العربية السعودية.

العرض التوضيحي 8: إجمالي التمويل وعدد الصفقات من 2015-2019 - السعودية



المصدر: ماجنت

تحتل السعودية المرتبة الثالثة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا بعد الإمارات العربية المتحدة ومصر من حيث عدد الصفقات وقيمة الصفقات. علاوة على ذلك، كان هناك عدد من المستثمرين في المشاريع الناشئة في السعودية أكبر من أي وقت مضى، وجاء العديد منهم من خارج المنطقة، مما زاد اهتمام أصحاب رأس المال الجريء الأجانب بالمشاريع الناشئة في السعودية.

الصفقات في السعودية العرض التوضيحي 7: صفقات رأس المال الجريء في السعودية في 2020

المشروع الناشئ	القطاع	قيمة التمويل	المستثمرين الرئيسيين
فيزيتا	الرعاية الصحية الإلكترونية	151 مليون ريال سعودي	جلف كابيتال والشركة السعودية لمشاريع التكنولوجيا STV
جاهز	توصيل طعام	137 مليون ريال سعودي	الشركة السعودية للاستثمار الجريء وامباكت 46
واحد	تكنولوجيا مالية	94 مليون ريال سعودي	مركز أرامكو السعودية لريادة الأعمال وبيكو كابيتال
نعناع	التسوق الإلكتروني	68 مليون ريال سعودي	الشركة السعودية لمشاريع التكنولوجيا STV وشركاء المبادرات في الشرق الأوسط
أكاديمية نون	تكنولوجيا التعليم	48 مليون ريال سعودي	الشركة السعودية لمشاريع التكنولوجيا STV والتري القابضة وإن إف إكس فينتشرز
سروة	تكنولوجيا مالية	31.5 مليون ريال سعودي	مركز دبي المالي العالمي ومكتب أبوظبي للاستثمار وفيجن فينتشرز
تيكر	إدارة المطاعم	غير معلن	الشركة السعودية للاستثمار الجريء و500 ستارت اب
كوانت	الذكاء الاصطناعي	4.5 مليون ريال سعودي	شركة حاضنات ومسرعات الأعمال BIAC
ساعي	خدمات لوجستية	9 مليون ريال سعودي	شركة حاضنات ومسرعات الأعمال BIAC وشركة تسهيل القابضة وشركة أبو نيان القابضة
تلقاني	تأجير سيارات عبر الإنترنت	غير معلن	الشركة السعودية للاستثمار الجريء وامباكت 46 و500 ستارت اب
أعنان	تكنولوجيا التعليم	5.6 مليون ريال سعودي	ومضة كابيتال نور نوف
سبيرو	سوق قطع غيار السيارات	غير معلن	500 ستارت اب وامباكت 46 ودراية فنشرز
رقمية	تكنولوجيا مالية	غير معلن	امباكت 46
سارية	السياحة الإلكترونية	غير معلن	شركة حاضنات ومسرعات الأعمال BIAC وشركة وادي مكة للاستثمار
شركة مزارع البحر الأحمر	تقنية زراعية	1.42 مليون ريال سعودي	صندوق كاوست للابتكار
مناقصات	سوق مناقصات	3 مليون ريال سعودي	

المصادر: أمي انغو ومينا بايتس

الصفقات في السعودية في عام 2019

67 مليون دولار أمريكي
إجمالي قيمة الصفقة

71
عدد الصفقات في 2019

العرض التوضيحي 9: استجابة السياسة العالمية فيما يتعلق بالمشاريع الناشئة

الدولة	الحزمة التحفيزية	بالتفصيل
فرنسا	4 مليار يورو	تمويل مؤقت لسد الفجوة بين جولات جمع التمويل للمشاريع الناشئة
		قروض خزانة مضمونة من الدولة تصل إلى ضعف فاتورة الأجور لعام 2019 أو 25% من الإيرادات السنوية
		الاسترداد المبكر للمطالبات الضريبية وتسريع سداد منح دعم الابتكار بدعم من برنامج الاستثمارات
المملكة المتحدة	1.25 مليار جنيه إسترليني	صندوق المستقبل للشركات ذات معدلات النمو المرتفعة بالشراكة مع بنك الأعمال البريطاني لتوفير ما بين 125000 جنيه إسترليني و5 ملايين جنيه إسترليني من الحكومة، إلى جانب مستثمري القطاع الخاص المطابقون للالتزام الحكومة. وسيتم تحويل هذه القروض تلقائيًا إلى حقوق ملكية.
		دعم المشاريع الصغيرة والمتوسطة كثيرة البحث والتطوير من خلال برنامج الابتكار للمنح والقروض في المملكة المتحدة.
ألمانيا	2 مليار يورو	التمويل العام لمستثمري رأس المال الجريء العام لجولات التمويل للمشاريع الناشئة كجزء من الاستثمارات المشتركة التي تتم بالاشتراك مع مستثمرين من القطاع الخاص.
		تمويل رأس المال الجريء وتمويل استبدال الأسهم للشركات التي ليس لديها أصحاب رأس مال استثماري بصفتهم مساهمين.
كندا	250 مليون دولار كندي	لدعم برنامج لمساعدة الشركات المبتكرة في المرحلة المبكرة
	20.1 مليون دولار كندي	لمواصلة دعم أصحاب المشاريع من الشباب الذين يواجهون تحديات بسبب جائحة كورونا
هولندا	50 000 يورو - 2 مليون يورو	قروض كورونا المؤقتة للمشاريع الناشئة والأسواق متصاعدة الأسعار؛ بالنسبة للمبالغ التي تزيد عن 250,000 يورو، من المتوقع الحصول على تمويل مشترك بنسبة 25% من المساهمين أو المستثمرين الآخرين.
الدنمارك	296 مليون يورو	برامج القروض بأسعار فائدة مدعومة للمشاريع الناشئة.
سويسرا	154 مليون فرنك سويسري	برنامج ضمان القروض، بحيث تضمن الحكومة الفيدرالية 65% من القرض، كما تضمن القطاعات ذات الصلة الـ 35% المتبقية.
ماليزيا	100 مليون رينغيت ماليزي	لدعم المشاريع الناشئة في مرحلة مبكرة.

المصادر: مصادر حكومية والمصادر العامة اعتبارًا من 2 يونيو 2020

التدابير الحكومية المتعلقة بالمشاريع الناشئة / الأعمال التجارية الصغيرة

التدابير العالمية

في حين أنه سيتم تطبيق معظم الإجراءات الحكومية على المشاريع الناشئة (الصغيرة والمتوسطة)، إلا أن بعض الحكومات في جميع أرجاء العالم خصصت تدابير لتقديم دعم مخصص للمشاريع الناشئة. ويرجع بعض من ذلك إلى المخصصات المحدودة التي تمتلكها المشاريع الناشئة للوصول إلى برامج دعم السيولة والتي تم تصميمها للمشاريع الصغيرة والمتوسطة، على سبيل المثال، تم ربط بعض القروض المخصصة في حالة الطوارئ للمشاريع الصغيرة بمعدل دوران الدخل (Turnover) في سويسرا، وبعضها كانت تستهدف الشركات الممولة بالدين في الدنمارك. من ناحية أخرى، إن بعض التدابير لا تشمل المشاريع الناشئة الخاسرة؛ باستثناء بعض المشاريع الناشئة في مراحل مبكرة مثل برنامج القروض والمنح للشركات وقطاع الأعمال بسبب توقف الأعمال نتيجة تفشي فيروس كورونا. وقامت دول مثل فرنسا وألمانيا وسويسرا والمملكة المتحدة وكندا وهولندا بنشر خطط دعم شاملة للمشاريع الناشئة. وتهدف هذه البرامج بشكل أساسي إلى تحسين الوضع النقدي للمشاريع الناشئة من خلال ضمانات القروض؛ بحيث يتم توفير حزم دعم معينة باستثمارات مشتركة من مستثمرين من القطاع الخاص بالإضافة إلى ذلك، اهتمت الحكومات بالتدابير المستهدفة التي تعزز الابتكار والتي تعتبر أمرًا مهمًا للتعافي والازدهار في عالم ما بعد جائحة كورونا.

على سبيل المثال، جزء من مبادرة التمويل المستقبلية للمملكة المتحدة للنظم البيئية للمشاريع الناشئة والأسواق متصاعدة الأسعار ستدعم معظم الشركات الناشئة المتخصصة بالبحث والتطوير. كما وسع البنك البريطاني للأعمال (BBB) التابع للحكومة البريطانية برامج الدعم المخصصة للشركات الناشئة وصناديق رأس المال الجريء، والذي نتج عنه على سبيل المثال التزامًا بقيمة 50 مليون جنيه إسترليني عن طريق صندوق رأس المال المؤسسي (ECF)، وذلك في الصندوق الاستثماري الثالث لشركة إبيداركس كابيتال Epidarex Capital⁶، مما يجعله أحد أكبر استثمارات البنك حتى الآن، ومما يجعل صندوق إبيداركس كابيتال الثالث أكبر صندوق متخصص في مجال الصحة وعلوم الحياة في المملكة المتحدة بقيمة التزام إجمالية بأكثر من 100 مليون جنيه إسترليني ومشاركة العديد من المستثمرين العالميين والجامعات المرموقة مثل جامعة إدنبرة، جامعة مانشستر، جامعة غلاسكو، وجامعة أبردين.

الدولة	نوع حزم الدعم	بالتفصيل
الكويت	الإقراض بشروط ميسّرة تأجيل سداد القرض	يسمح برنامج دعم السيولة للبنوك الكويتية بتزويد المشاريع الصغيرة والمتوسطة بتمويل بنسبة 2.5% (وسيوفر الصندوق الوطني لتنمية المشاريع الصغيرة والمتوسطة 80% من التمويل بدون فائدة لمدة تصل إلى ثلاث سنوات، كما تمول البنوك 20% (بنسبة 2.5% لمدة 3 سنوات)). كما خفض البنك المركزي مخاطر الائتمان للمشاريع الصغيرة والمتوسطة من 75% إلى 25% لحساب نسبة كفاية رأس المال.
البحرين	رنامج دعم استمرارية الأعمال الإعفاء من رسوم المرافق / القيمة الإيجارية تأجيل سداد القرض	المنح المالية للمشاريع الصغيرة والمتوسطة التي لديها سجل تجاري نشط أو رخصة ساري.
الإمارات	دعم الائتمان تأجيل سداد القرض تخفيض رسوم المرافق / القيمة الإيجارية	أبوظبيي - برنامج ضمان ائتماني للمشاريع الصغيرة والمتوسطة بقيمة 3 مليار درهم إماراتي؛ تم الإعفاء من ضمانات الأداء للمشاريع التي تصل قيمتها إلى 50 مليون درهم إماراتي للمشاريع الناشئة؛ وسيتم تخصيص 15% من إنفاق المشتريات الحكومية والعقود السنوية للمشروعات المتناهية الصغر والصغيرة والمتوسطة وأصحاب المشاريع. دبي - برنامج ضمان رأس المال بقيمة 20 مليون درهم إماراتي لدعم القروض النظراء
مصر	قروض بسعر فائدة مخفض تأجيل سداد القرض تخفيض رسوم المرافق / القيمة الإيجارية تخفيض / تأجيل سداد الضريبة	تخفيض سعر الفائدة على القروض للمشاريع الصغيرة والمتوسطة من 10% إلى 8%.

المصادر:مصادر حكومية والبنك الدولي والمصادر العامة اعتبارًا من 2 يونيو 2020

منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

قامت حكومات منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا بفرض العديد من الإجراءات لدعم المشاريع الصغيرة بما في ذلك المشاريع الناشئة. تجدر الإشارة إلى أن الأدوات المستخدمة تضمنت قروضًا ميسرة وتخفيض الضرائب وتأجيلًا لأقساط القروض ومنحًا للمشاريع الصغيرة. إن هذه السياسات ستفي بمتطلبات التدفق النقدي الفوري للمشاريع الصغيرة بشكل فعال، كما ستحافظ على فرص العمل. بالإضافة إلى ذلك، قدمت الحكومات أيضًا إعفاءً من رسوم المرافق والإيجارات. ويعد برنامج دعم استمرارية الأعمال في البحرين وبرنامج مقياس السيولة في الكويت عبر التمويل المشترك من البنوك المحلية ودعم الصندوق الوطني الكويتي للمشروعات الصغيرة والمتوسطة، ودعم المغرب لسيولة المشاريع متناهية الصغر والصغيرة والمتوسطة وبرامج الضمانات الائتمانية التي تقدمها دبي وأبوظبيي خير دليل على ذلك. ولتعويض التأثير المترتب على تفشي جائحة كورونا، سنت بعض الحكومات أيضًا إجراءات متعلقة بالمشتريات مثل زيادة المشتريات من المشاريع الصغيرة والمتوسطة (وخصصت أبوظبي 15% من حجم الإنفاق على المشتريات والعقود السنوية للمشروعات المتناهية الصغر والصغيرة والمتوسطة) ⁷.

أما بالنسبة للسعودية، فإن برنامج دعم تمويل القطاع الخاص الذي تبلغ قيمته 50 مليار ريال سعودي يدعم متطلبات التدفق النقدي ورأس المال العامل للمشاريع الصغيرة والمتوسطة. ويشمل ذلك (1) برنامج مدفوعات مؤجلة (إيداع حوالي 30 مليار ريال سعودي في البنوك وشركات التمويل لتأجيل السداد لمدة ستة أشهر)؛ (2) تمويل برنامج الإقراض (منح 13.2 مليار ريال للبنوك وشركات التمويل لمنح قروض لتمكين استمرارية الأعمال والحفاظ على فرص العمل؛ (3) برنامج ضمان القروض (إيداع 6 مليار ريال سعودي لتمكين البنوك وشركات التأمين من إعفاء المشاريع الصغيرة والمتوسطة من تكاليف التمويل) ⁸.

علاوة على ذلك، تقدم بعض دول منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا الدعم للابتكار عن طريق المشاريع الناشئة وتشجع إجراءات السياسة المتعلقة بالمشاريع الناشئة لإيجاد حلول لجائحة كورونا. فعلى سبيل المثال أطلق بنك التنمية الاجتماعية السعودي "محفظة الرعاية الصحية" لدعم المشاريع الصغيرة والمتوسطة والمشاريع الناشئة في قطاع الرعاية الصحية ⁹. وأطلق الاتحاد السعودي للأمن السيبراني والبرمجة والدرونز مسابقة (تحتي الهوماثون) بهدف تعزيز الحلول الابتكارية وإظهار حلول برمجية وتقنية نوعية لمواجهة جائحة كورونا.

العرض التوضيحي 10: استجابة سياسة منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا للمشاريع الصغيرة والمتوسطة

الدولة	نوع حزم الدعم	بالتفصيل
السعودية	ضمان القرض الإقراض بشروط ميسّرة تأجيل سداد القرض تخفيض رسوم المرافق / القيمة الإيجارية تأجيل سداد الضريبة	إن دعم تمويل القطاع الخاص يدعم تمويل المشاريع الصغيرة والمتوسطة بما في ذلك (1) برنامج مدفوعات مؤجلة (إيداع حوالي 30 مليار ريال سعودي في البنوك وشركات التمويل لتأجيل السداد لمدة ستة أشهر)؛ (2) تمويل برنامج الإقراض (منح 13.2 مليار ريال للبنوك وشركات التمويل لمنح قروض لدعم الأعمال المستمرة على الاستثمار والحفاظ على فرص العمل؛ و(3) برنامج ضمان القروض (إيداع 6 مليار ريال سعودي لتمكين البنوك وشركات التأمين من إعفاء المشاريع الصغيرة والمتوسطة من تكاليف التمويل).

7 ذا ناشيونال
8 مؤسسة النقد العربي السعودي
9 عرب نيوز

في التصنيف الأول، فإن القطاعات التي يكون تأثيرها تأثيرًا إيجابيًا هيكليًا ومؤقت من شأنها أن تمنح الفرصة الأكثر جاذبية لشركات رأس المال الجريء. يوجد العديد من هذه القطاعات في السوق الاستهلاكية مثل الرعاية الصحية الإلكترونية والتكنولوجيا الحيوية والتسوق الإلكتروني وتوصيل الطعام والتجارة الإلكترونية وتطبيقات تشغيل الموسيقى / الفيديو وألعاب الفيديو عبر الإنترنت. حيث ستستفيد المشاريع الناشئة التي تعمل في هذه القطاعات من تسريع جائحة كورونا للتوجه نحو هذه القطاعات التي كانت تزاوُل عملها بالفعل.

من ناحية أخرى، توجد قطاعات يتوقع أن تكون قد تضررت من التأثير الهيكلي والمؤقت. وهي قطاعات مدرجة ضمن الاقتصاد التشاركي واقتصاد العمل الحر مثل تقاسم الرحلات في السيارات ومساحات العمل المشترك واستئجار الوحدات السكنية لقضاء العطلات. وتعاني تلك القطاعات من الحرق النقدي المرتفع والأسعار كما فرضت جائحة كورونا المزيد من القيود على الاقتصاد التشاركي بسبب الخوف من انتشار الفيروس.

فضلاً عن أن هناك قطاعات يكون فيها التأثير المؤقت سلبياً ومن المتوقع أن يكون التأثير الهيكلي إيجابياً. وهي مدرجة ضمن الاقتصاد العاطفي (الإلهامي) والعمل المستقل والاتصالات / الاستضافة والعقارات. ومن المتوقع أن تتأثر سلباً بشكل مؤقت بسبب تعطيل الأعمال نتيجة تفشي حاجة كورونا؛ غير أنه من المتوقع أن يكون التأثير الهيكلي طويل الأجل إيجابياً.

العرض التوضيحي 12: التصنيف على أساس القدرة على تجاوز أزمة جائحة – كورونا

نوع التأثير / التعافي	القطاعات
إيجابي	صحة المستهلك (الرعاية الصحية الإلكترونية) / التعليم / الألعاب / التسوق الإلكتروني / توصيل الطعام / السلع الأساسية للتجارة الإلكترونية / اقتصاد العاطفي (الإلهامي) / العمل المستقل
تأثير على المدى القصير (تعافي سريع)	تكنولوجيا الممتلكات / الإقراض / الخدمات المصرفية / التأمين / وسائل النقل الخفيفة
تأثير على المدى الطويل (تعافي بطيء)	السفر / التنقل المشترك / الفعاليات / المناسبات.

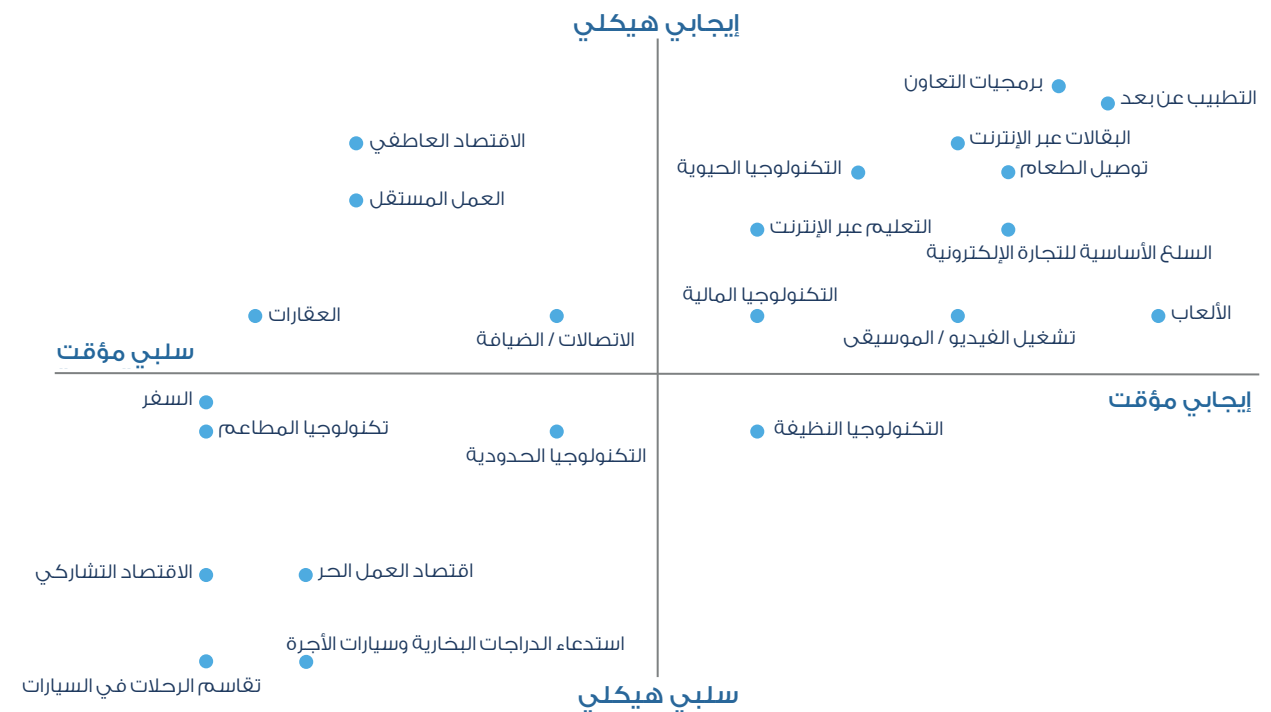
المصدر: ديل روه

من المتوقع أن تستفيد القطاعات التي وقع عليها تأثير إيجابي بسبب الأزمة وتستمر في مكاسبها. ومن المتوقع أن تتأثر القطاعات التي وقع عليها تأثير قصير المدى مثل تكنولوجيا الممتلكات والإقراض والخدمات المصرفية والتأمين ووسائل النقل الخفيفة بشكل سلبي على المدى القصير. ومن المتوقع أيضاً أن يحققوا تعافي سريع عندما يتعافى الاقتصاد من الأزمة. أما القطاعات مثل السفر والتنقل المشترك والفعاليات والمناسبات من المتوقع أن تعاني من التأثير طويل المدى كما أن التعافي من المتوقع أن يكون بطيئاً.

الفرص الواعدة لشركات رأس المال الجريء الجديدة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

بالنظر إلى تأثير جائحة كورونا، يمكننا تصنيف المشاريع الناشئة على نطاق واسع بطريقتين. الطريقة الأولى تستند إلى ما إذا كان تأثير جائحة كورونا على القطاع هو تأثير هيكلي أو مؤقت. أما الطريقة الثانية، فتستند إلى التعافي المتوقع من التراجع الذي سببته جائحة كورونا.

العرض التوضيحي 11: التصنيف على أساس التأثير الهيكلي أو المؤقت



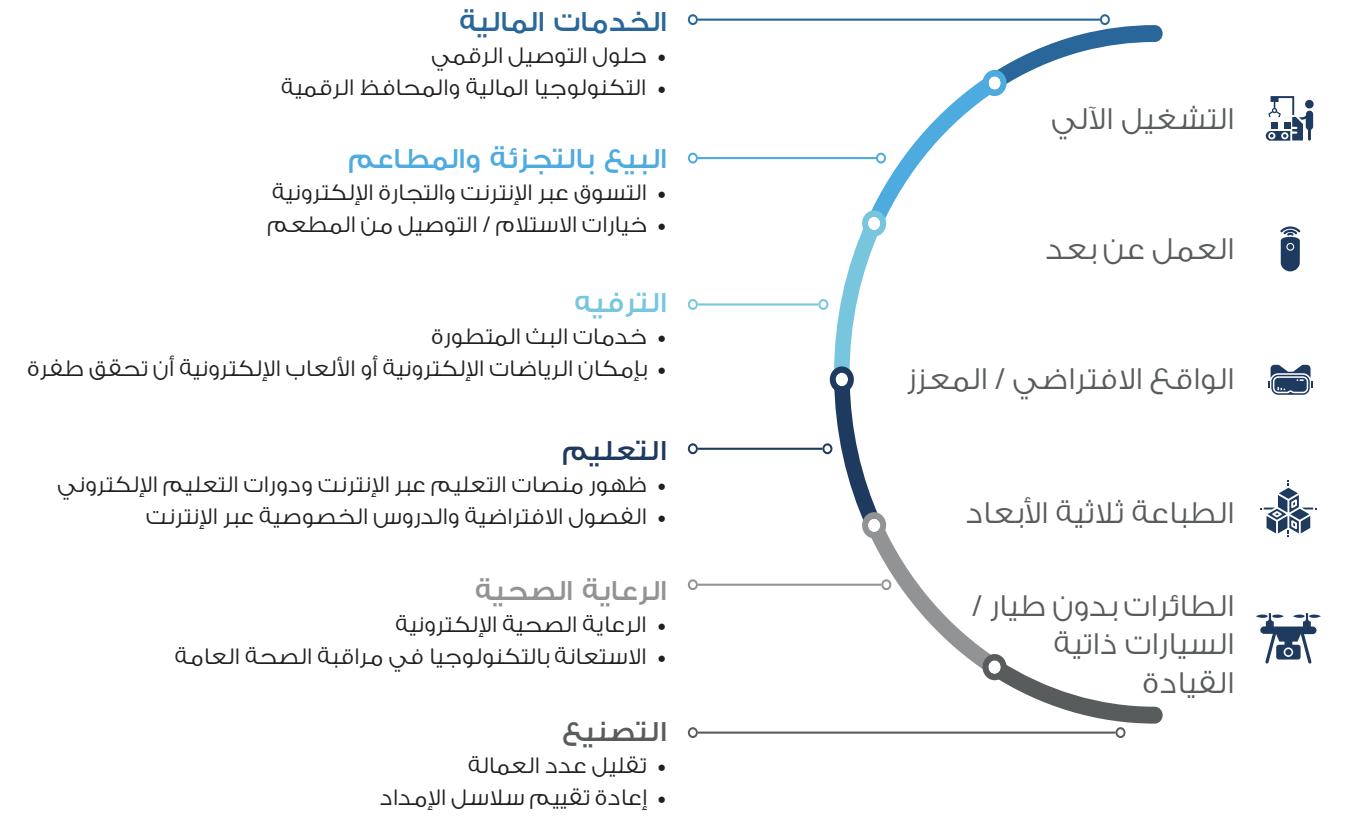
المصدر: ديل روه

شركة فوكسل بلس

قامت شركة فوكسل بلس، وهي أحد المشاريع التي تم احتضانها في حاضنة "بادر" للتقنية الحيوية، بتطوير "بوابة التطهير" المصممة لتعقيم العاملين في مجال الصحة بالكامل قبل وبعد الاختلاط بالمرضى. بالإضافة إلى ذلك، طورت الشركة كاميرات رقمية يمكنها التكيف مع سمات الوجه للعاملين في مجال الصحة. علاوة على ذلك، صممت شركة فوكسل بلس أجهزة تنفس متعددة الاستخدامات باستخدام تقنية الطباعة ثلاثية الأبعاد. حيث أن الكاميرات مصنوعة من مواد مضادة للفيروسات ومضادة للبكتيريا للحفاظ على العزل وتقليل عدد الكاميرات المستخدمة. كما يوجد ابتكار آخر لشركة فوكسل بلس وهو "كمام للوجه"، يحمل درعاً بلاستيكياً شفافاً لوقاية وجه العاملين في مجال الصحة من الإصابة في حالة الاتصال المباشر مع المرضى. ويعد "اختبار الفيروسات" ابتكاراً آخر صممته الشركة باستخدام تقنية الطباعة ثلاثية الأبعاد والمواد المعتمدة من قبل هيئة الغذاء والدواء. وهو بمثابة أداة بديلة في حالة نفاد اختبارات الفيروسات. إلى جانب هذه الابتكارات، توصلت شركة فوكسل بلس إلى منتجات مثل "حلقة التطهير" و "مفتاح لفتح الباب باستخدام المرفق" والتي يمكن استخدامها في خارج المستشفيات لمنع انتشار العدوى.

ونذكر قصة نجاح أخرى في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا تحسب لمنصة فيزيوتا، والتي حظيت بأكثر جولة من جولات التمويل لأي مشروع ناشئ في مجال التقنية الصحية في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا. وتوفر المنصة مجاناً خدمة البحث الطبي للمستخدمين النهائيين من خلال دمج المعلومات التي تتعلق بالممارسات الطبية والجداول الزمنية الفردية للأطباء. وتستخدم المنصة حالياً في السعودية ومصر والأردن ولبنان، وتساهم في حجز 4 ملايين موعد سنوياً، ويذكر أنها وصلت إلى ثلاث أضعاف حجمها عامًا بعد عام¹⁰.

العرض التوضيحي 13: القطاعات التي يمكن أن تستفيد من تحول الاتجاهات الجاري



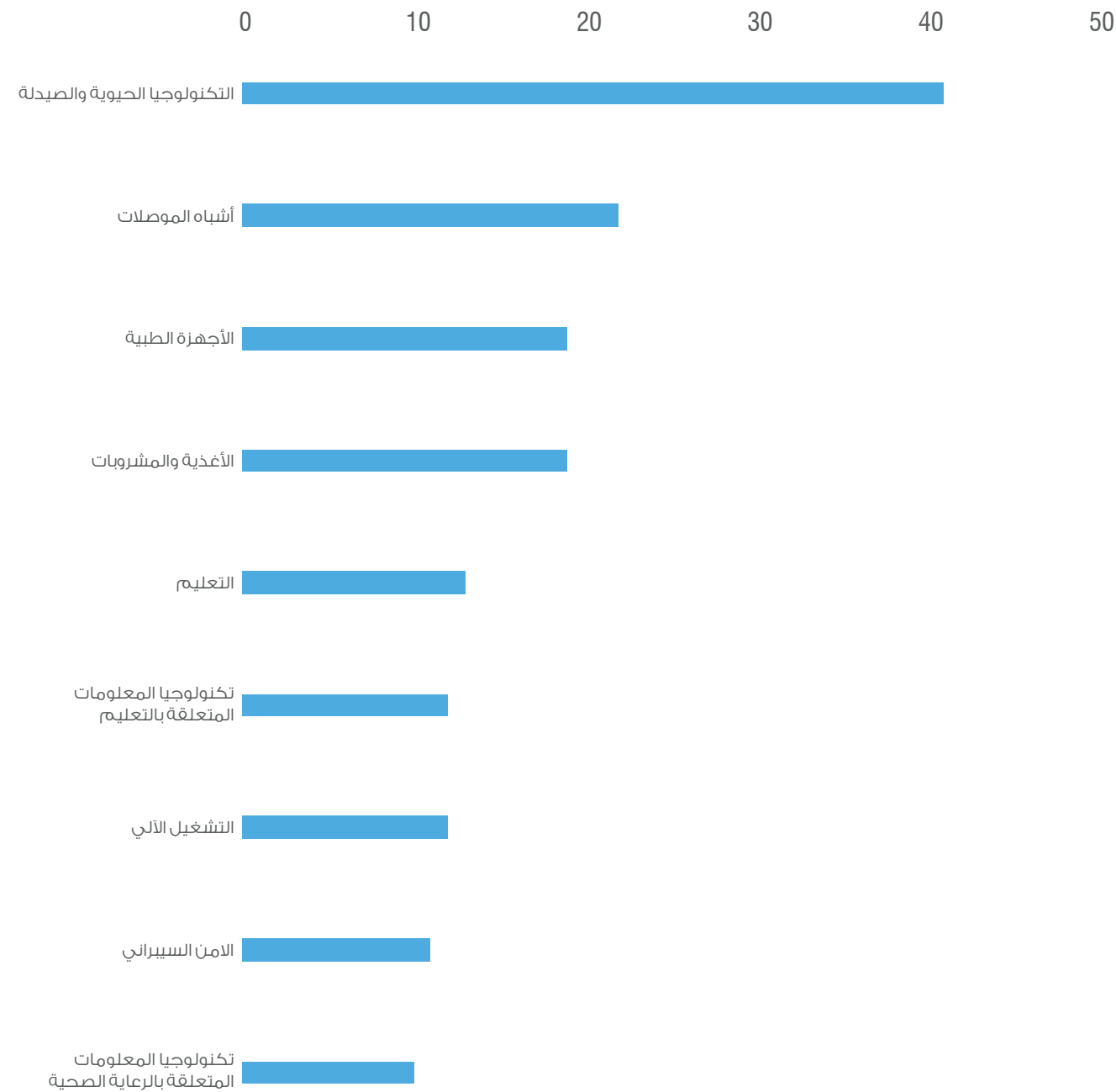
فرص واعدة في السعودية

فرص في الأزمات: المشاريع الناشئة المشاركة في مكافحة جائحة كورونا في السعودية

قامت العديد من المشاريع الناشئة، التي تم احتضانها في حاضنة "بادر" للتقنية الحيوية والمتخصصة في القطاعات الصحية والطبية والصيدلانية والبيئية والزراعية، بتطوير تقنيات طبية جديدة تتماشى مع مبادرات الحكومة السعودية للحد من تفشي جائحة كورونا. إن التقنيات الطبية المباشرة تتمثل في الأجهزة الجديدة في مجال التطهير ومكافحة العدوى، إلى جانب الابتكارات التكنولوجية الأخرى للتحقق من جودة المعقمات الطبية والمنزلية. وبلغ عدد المشاريع التي تم احتضانها 35 مشروعاً بنهاية عام 2019. كما بلغ إجمالي المبيعات من الشركات التي احتضانها 100 مليون ريال في عام 2019 ومنها:

انتعش تمويل قطاع رأس المال الجريء في الصين في مارس مقارنة بشهر فبراير بعد احتواء الفيروس. فجمعت الشركات الصينية مبلغ وقدره 2.5 مليار دولار أمريكي في مارس مقارنة بـ 450 مليون دولار أمريكي في فبراير. وسيطرت صفقات التكنولوجيا الحيوية والصيدلة على أكثر من 40 صفقة.

العرض التوضيحي 15: أفضل عشرة قطاعات من حيث الاستثمارات الجديدة في الربع الأول من عام 2020 في الصين حسب عدد الصفقات



المصدر: فاينانشال تايمز

ما هي الدروس التي يمكن لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا أن تستفيد منها جراء تأثير أداء قطاع رأس المال الجريء في الصين؟

من خلال البحث في اتجاه أداء قطاع رأس المال الجريء الصيني إثر تفشي جائحة كورونا نستعرض التالي:

العرض التوضيحي 14: الاتجاهات والدروس المستفادة من تأثير أداء قطاع رأس المال الجريء في الصين

الاتجاه	الدروس المستفادة
ارتفاع تمويل قطاع رأس المال الجريء بعد السيطرة على الجائحة. جمعت الشركات الصينية في شهر مارس أكثر من 2.5 مليار دولار أمريكي، مسجلة ارتفاعاً قياسياً ستة أضعاف عن شهر فبراير والذي بلغ 410 مليون دولار أمريكي فقط ¹¹	يمكن توقع المزيد من الصفقات بسبب انخفاض الأسعار والسيطرة على الجائحة. قد تستفيد أموال المشاريع من انخفاض الأسعار وإبرام الصفقات. الرغبة في الاستثمار على المدى الطويل لأن الأساسيات لم تتغير.
تكيف المستخدمين مع الأنشطة الرقمية في مجال الصحة والتعليم كانت كبيرة ¹² .	سيتم تغيير النظام البيئي الحالي للمشاريع الناشئة مع ظهور فرص جديدة في مجال تكنولوجيا التعليم والرعاية الصحية الإلكترونية والترفيه الرقمي والبيع بالتجزئة إلى جانب الاتجاهات المتغيرة في سلوك المستهلك.
لوحظت استثمارات رأس المال الجريء في قطاع التكنولوجيا المالية وتكنولوجيا المعلومات ¹³	من المرجح أن تستمر الاستثمارات في التقنيات الأساسية (النسائية والذكاء الاصطناعي) والتكنولوجيا المالية والتجارة الإلكترونية وبرامج الشركات، وقد لا يغير الوباء استراتيجية المستثمرين في القطاعات التقليدية.
سيفضل المستثمرون المسار الواضح لتحقيق الربحية	بما أن المستثمرين يفضلون تمويل الشركات في محافظهم المالية الحالية، يمكننا أن نتوقع الانتقائية؛ وبالتالي من المتوقع للمشاريع الجديدة التي تسعى للحصول على تمويل في مرحلة مبكرة إن تولي أهمية في أمور مثل المرونة والربحية.

المصدر: فاينانشال تايمز و فاينانشال تايمز وتصنيفات وكالة ستاندرد آند بورز العالمية

11 فاينانشال تايمز

12 فاينانشال تايمز

13 تصنيفات وكالة ستاندرد آند بورز العالمية

الاتجاهات والتوقعات المتعلقة بقطاع رأس المال الجريء بعد جائحة كورونا

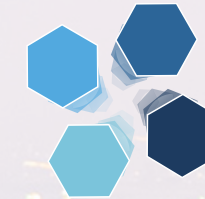
ومع مساهمة جائحة كورونا في تسريع عملية التحول الرقمي للمنظمات والأفراد، ومع ترقب دخول الجيل الخامس للاستخدام على نطاق واسع عالميا، فإن التقنيات مثل الواقع الافتراضي والواقع المعزز والروبوتات والعملات الرقمية والبحث المباشر عبر الإنترنت ستقود موجة الاتجاهات البارزة لهذا العام.¹⁵

في ظل وجود حالة عدم التأكد التي نتجت عن جائحة كورونا، فمن المتوقع أن يصبح مستثمرو رأس المال الجريء أقل رغبة في المخاطرة. عليه فقد تتغير قواعد اللعبة في عالم التمويل الرأسمالي، حيث ستستخدم الشركات الاستثمارية أدوات استثمارية بديلة لمواصلة تمويل المشاريع الناشئة مثل إعادة استثمار الأرباح واستثمارات التجسير بين الجولات؛ لمساعدتها في تخفيف آثار التباطؤ الاقتصادي.¹⁴ كما يتوقع انتعاش نشاط الصفقات الجديدة عند فهم التأثير العام لجائحة كورونا ولكن بمعدل أقل من السنوات الماضية.

ومن زاوية أخرى، فإن الأزمة تمنح فرصا واتجاهات جديدة مثل التعلم الرقمي والطاقة النظيفة والرعاية الصحية، ناهيك عن الشركات التي تعتمد على الاقتصاد الرقمي مثل توصيل الطعام عبر الإنترنت. وستكون القطاعات مثل الطائرات الكهربائية والمركبات ذاتية القيادة من القطاعات المثيرة للاهتمام بشكل خاص. إن المشاريع الناشئة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا في هذه القطاعات المتخصصة وغيرها تعتبر فرصا لشركات رأس المال الجريء في المنطقة.

14 إي 27
15 سي بي إنسايتس





شركة وادي الرياض
Riyadh Valley Co

شركة وادي الرياض

أسست شركة وادي الرياض في عام 2010م بموجب المرسوم الملكي رقم 116 بتاريخ 1431/4/13 هـ لتكون الذراع الاستثماري لجامعة الملك سعود في مجالات الاقتصاد المعرفي ومشاريع الجامعة الاستراتيجية.

القطاعات الاستثمارية:

الاستثمارات المعرفية

الصحة وعلوم الحياة



الطاقة المتجددة والموارد المستدامة



الاتصالات وتقنية المعلومات



الاستثمارات العقارية

1. مشاريع تعليمية

2. مشاريع طبية

3. مشاريع تجارية

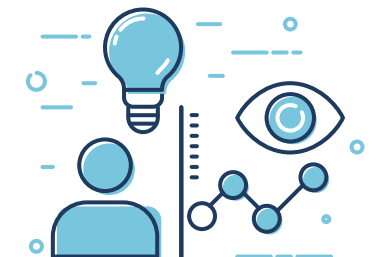
4. مراكز بحث وابتكار

5. مشاريع متعددة الاستخدامات



الرؤية

أن نصبح رائدًا إقليميًا في الاستثمار القائم على المعرفة ونقل التقنية.

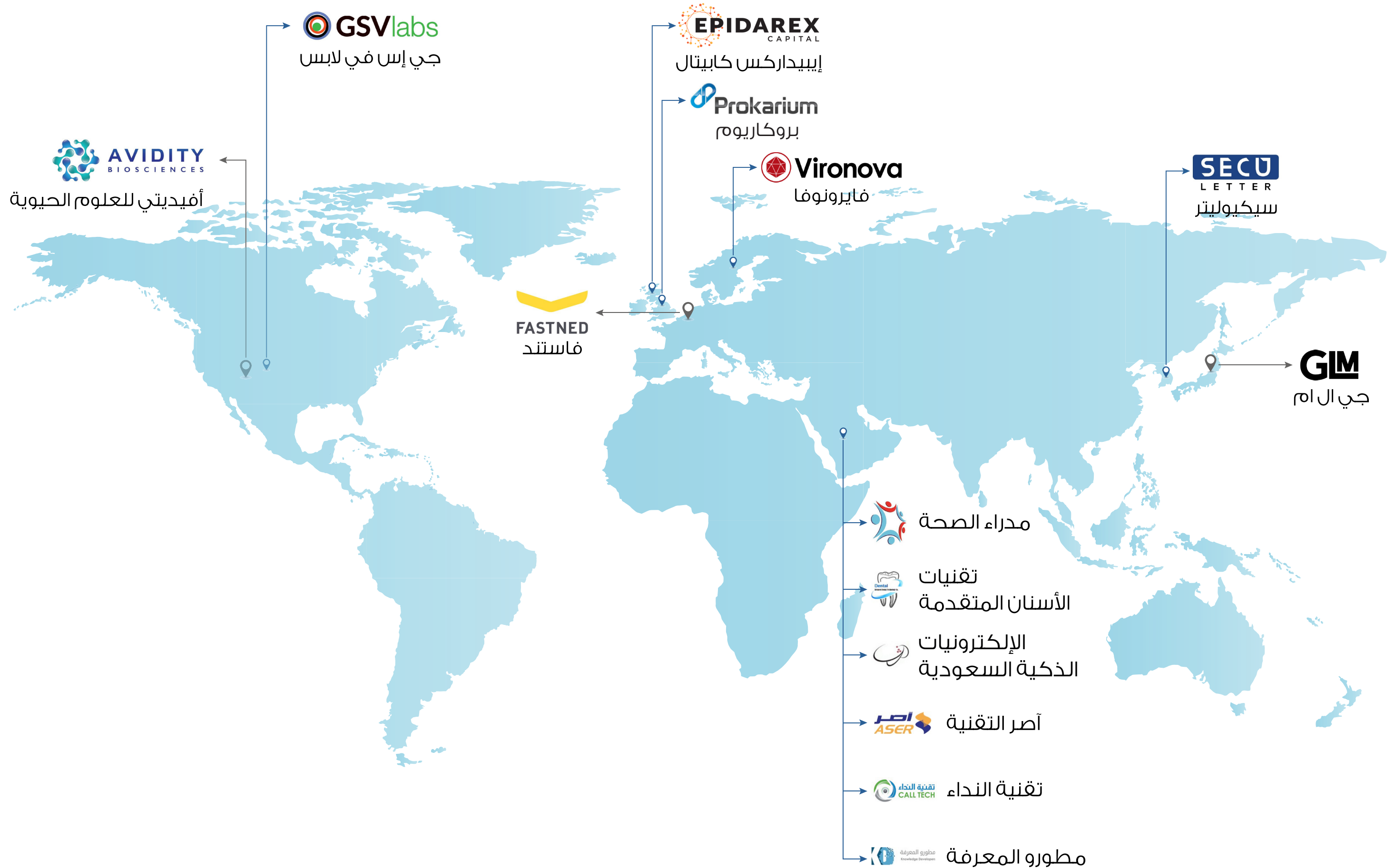


الرسالة

مستثمر استراتيجي يركز على استغلال القدرات المحلية ويستثمر محليًا ودوليًا في الشركات في مراحل النمو لخلق عوائد مالية وعوائد استراتيجية تخدم النمو الاقتصادي في المملكة.



محفظة الاستثمارات المعرفية



ذا اسبلاند

مشروع ثقافي ترفيهي يضم
معارض تجارية ومطاعم ومقاهي
فاخرة بالإضافة إلى صالات سينما
ومسطحات خضراء وممرات مائية

**أوتار بلازا**

مشروع تجاري بالقرب من مبنى السنة
الأولى المشتركة يضم متاجر متنوعة

**محفظة الاستثمارات العقارية****سوهو الرياض**

مشروع تجاري ترفيهي يحتوي على
شاشات للعروض على واجهة المباني
والكتل المعمارية التي تشكل قلب
المشروع، بالإضافة إلى مناطق
للعروض الحية.

**أمنية**

مشروع تجاري يضم مجموعة من
المتاجر المتنوعة

**حارة الجامعة**

مشروع يخدم سكان الحرم الجامعي
والأحياء المحيطة وسكان مدينة
الرياض بشكل عام، حيث يضم
ساحات متعددة تقام فيها الفعاليات
الكبيرة التي تعكس الثقافة
السعودية.

**ذا سنسيت**

مشروع متعدد الاستخدامات يتكون
من مجمع مكتبي، ومركز تجاري
ترفيهي، ومجموعة من المطاعم
والمقاهي بالإضافة إلى ممشى للزوار.

**مجمع ديرما**

مشروع تجاري طبي يحتوي على
مجموعة من العيادات الطبية
المتنوعة ومتاجر متخصصة بالمنتجات
الطبية والصيدليات.

**الحرم الجامعي
لكليات الرواد الأهلية**

مشروع تعليمي حرم جامعي لكليات
الرواد الأهلية بالرياض

**مدارس الأعمال الابتكار
والتقنية BIT**

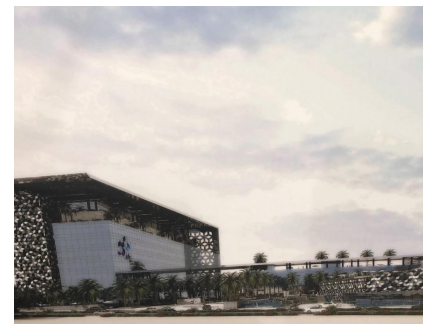
مشروع تعليمي مدارس للمراحل
الأولية.

**يو ووك**

مشروع تجاري ترفيهي مفتوح يمنح
الزوار تجربة مختلفة ويضم مجموعة
من المطاعم والمقاهي وصالات
سينما بالإضافة إلى وجود مناطق
تنزه واسعة.

**مركز علم للابتكار**

مشروع مركز للابتكار تابع لشركة
علم لأمن المعلومات.

**مركز الخدمة
الاجتماعي**

مشروع اجتماعي ترفيهي رياضي





المملكة العربية السعودية، الرياض - جامعة الملك سعود، برج الابتكار
www.rvc.com.sa | **info@rvc.com.sa** | **+966114693219**



@riyadhvalley



Riyadh Valley Company (RVC)